

HALLAZGOS CLAVES Y RESUMEN VISUAL:

Sueño Incompleto: Historia de la brecha de riqueza latina en Estados Unidos

LA BRECHA DE RIQUEZA LATINA

FACTORES HISTÓRICOS Y SOLUCIONES DE POLÍTICA PÚBLICA

UCLA

Latino Policy &
Politics Institute

UNIDOSUS

LEER MAS



La riqueza se construye a través de sistemas, y esos sistemas son desiguales.

\$62,000

Riqueza Mediana de Hogares Latinos, 2022

\$284,000

Riqueza Mediana de Hogares Blancos, 2022

Por cada \$1 de riqueza que poseen los hogares blancos, los hogares latinos poseen solo 22 centavos.

Fuente de datos: Análisis de UCLA LPPI de la Survey of Consumer Finances de la Reserva Federal, 2022.

Tasas de propiedad de vivienda en hogares de EE.UU., 2023

La propiedad de vivienda es el principal mecanismo para generar riqueza intergeneracional, pero ha sido restringida a través del despojo de tierras, la discriminación y el acceso desigual al crédito.

51%

Hogares Latinos

73%

Hogares Blancos

Fuente de datos: Análisis de UCLA LPPI del Censo de EE.UU., IPUMS USA, ACS de 1 año 2023.

Ingreso semanal mediano (trabajadores de tiempo completo), 2024

Los trabajadores latinos ganan 77 centavos por cada dólar que ganan los trabajadores blancos, una brecha salarial que limita la capacidad de ahorrar y acumular riqueza.

\$1,200

Trabajadores Blancos

\$900

Trabajadores Latinos

Fuente de datos: Análisis de UCLA LPPI del Federal Reserve Bank of St. Louis, Current Population Survey (Encuesta de Hogares), "Empleados a tiempo completo: ingresos semanales nominales medianos habituales (segundo cuartil): trabajadores asalariados y con salario: personas de 16 años o más, 1979–2024", [disponible en línea](#).

Ingresos anuales promedio de personas con licenciatura, 2023

Incluso con un título universitario, los graduados latinos ganan casi \$20,000 menos al año, lo que reduce sus ingresos a lo largo de la vida y la riqueza generacional.

\$91,400

Graduados Blancos

\$70,500

Graduados Latinos

Fuente de datos: Tablas históricas de series temporales del CPS, "Tabla A-3. Ingresos promedio de trabajadores de 18 años o más, por nivel educativo, raza, origen hispano y sexo: 1975-2021", [disponible en línea](#).

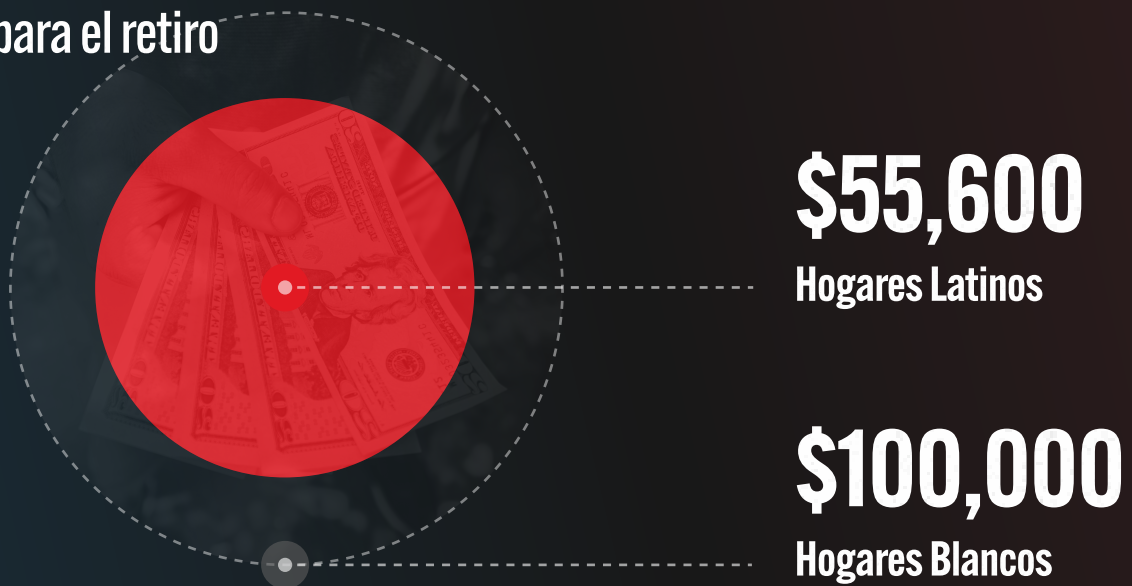
Cuentas de jubilación de hogares, 2022

Los hogares latinos tienen menos de la mitad de probabilidades de tener una cuenta de jubilación, lo que se traduce en menor seguridad financiera a largo plazo.

Hogares con cuentas de jubilación



Valor mediano del ahorro para el retiro



Fuente de datos: Análisis de UCLA LPPI de la Survey of Consumer Finances de la Reserva Federal, 2022.

Tasa oficial de pobreza, 2023

El acceso desigual a la red de protección social debilita la capacidad de construir riqueza y aumenta la vulnerabilidad durante las crisis económicas.

Hogares Latinos

17%

8%

Hogares Blancos

Fuente de datos: Oficina del Censo de Estados Unidos (U.S. Census Bureau), Current Population Survey, Suplemento Anual Social y Económico (CPS ASEC), 1960–2023.

Cómo las políticas públicas han moldeado la riqueza latina a lo largo del tiempo

La brecha de riqueza latina refleja décadas de políticas públicas que han determinado quién puede ganar, ahorrar, poseer y transmitir activos. Cinco sistemas de políticas han moldeado repetidamente la capacidad de las comunidades latinas para construir riqueza a lo largo de la historia de Estados Unidos.

SISTEMA DE POLÍTICAS PÚBLICAS #1

POLÍTICAS MIGRATORIAS RESTRICTIVAS Y RELACIONES EXTERIORES: Estas políticas han clasificado a las familias según su estatus legal, determinando su acceso a empleo estable, crédito, propiedad de vivienda y ciudadanía.

— El estatus legal y la política exterior como herramienta de inclusión y exclusión

Ley de Ajuste Cubano de 1966

La política migratoria estadounidense creó vías desiguales hacia el estatus legal entre distintos grupos latinos. Mientras los migrantes cubanos recibieran residencia acelerada, asistencia para vivienda y apoyo empresarial durante la Guerra Fría, muchos migrantes mexicanos y centroamericanos enfrentaron vías legales limitadas. Esto contribuyó a diferencias de largo plazo en ingresos, estabilidad laboral y oportunidades para construir riqueza. (Ver página 20 para aprender más)

La política estadounidense de refugiados permitió que inmigrantes cubanos accedieron más rápido al estatus legal y al apoyo institucional, ayudándoles a construir redes empresariales y movilidad económica más sólidas que los inmigrantes mexicanos.

	Inmigrantes Mexicanos	Refugiados Cubanos
Empleo con Connacional (1987)	15%	36%
Tasa de Autoempleo (1987)	5%	21%
Ingreso Familiar Promedio 1987 (ajustado a dólares de 2025)	\$34,400	\$42,200

Nota: El tamaño total de la muestra para mexicanos fue de 525, para refugiados cubanos fue de 413, y para los migrantes cubanos del Mariel fue de 400. Los datos sobre inmigrantes mexicanos y refugiados cubanos se recopilaron en 1979, mientras que los datos sobre los migrantes cubanos del Mariel se recopilaron en 1986. Fuente: Alejandro Portes, "The Social Origins of the Cuban Enclave Economy of Miami: Table 2," Sociological Perspectives, vol. 30, núm. 4 (1987): 340–372, disponible en línea.

— Reclutamiento laboral y regulación como control económico

Programa Bracero (1942-1964) & Acuerdo Wagner-Peyser

Estos programas suministraron mano de obra durante periodos de escasez económica, pero limitaron la movilidad económica de los trabajadores. Las condiciones contractuales, las deducciones salariales y las restricciones de movilidad laboral redujeron ingresos e impidieron que muchos trabajadores mexicanos y puertorriqueños acumularan ahorros o estabilidad laboral a largo plazo. (Ver página 24 para aprender más)

— Deportación y expulsión como instrumentos de pérdida económica

Campañas de repatriación mexicana (1929-1936)

Las expulsiones masivas durante la Gran Depresión eliminaron la riqueza en comunidades latinas al obligar a las familias a abandonar hogares, empleos y ahorros. La pérdida repentina de residentes también desestabilizó bancos locales y mercados de vivienda. (Ver página 27 para aprender más)

PÉRDIDA DE TIERRAS Y BARRERAS PARA LA PROPIEDAD DE VIVIENDA: Desde el despojo de tierras hasta la discriminación y los préstamos hipotecarios de alto riesgo, las políticas han reducido el principal motor de riqueza intergeneracional: la vivienda.

— Conflictos estatales con los derechos de propiedad

Tratado de Guadalupe Hidalgo (1848) y comisiones estatales de tierras (1851-1904)

Largas disputas legales, costos judiciales e impuestos obligaron a muchos propietarios mexicanos a vender o perder sus tierras. La propiedad que podría haberse convertido en riqueza generacional en el suroeste de Estados Unidos fue transferida a nuevos propietarios, reduciendo permanentemente la propiedad de tierras y la acumulación de activos entre latinos. (Ver página 41 para aprender más)

La propiedad agrícola de personas de origen mexicano cayó del 39 % en 1850 al 16 % en 1910.

Fuente: Análisis de UCLA LPPI del Censo de EE. UU., IPUMS USA 1850 (1 %) y 1910 (1 %).

— El racismo incorporado en el valor de la propiedad

Ley de Vivienda de 1949 y programas de “eliminación de tugurios”

Los programas federales de renovación urbana clasificaron muchos vecindarios latinos como “deteriorados”, lo que condujo a demoliciones y desplazamientos. Las familias perdieron viviendas, negocios comunitarios y activos del vecindario, mientras que los proyectos de reurbanización desplazaron a residentes y eliminaron riqueza comunitaria. (Ver página 43 para aprender más)

— Acceso racializado al crédito

Crisis hipotecaria subprime de 2008

Muchos prestatarios latinos fueron dirigidos hacia préstamos de alto costo incluso cuando calificaban para hipotecas más seguras. Cuando el mercado inmobiliario colapsó, estos préstamos provocaron ejecuciones hipotecarias desproporcionadas en comunidades latinas, eliminando el capital acumulado en las viviendas y borrando años de riqueza acumulada. (Ver página 47 para aprender más)

SALARIOS INJUSTOS Y DISCRIMINACIÓN LABORAL: Salarios limitados y los beneficios de jubilación, reduciendo el ahorro y los activos a lo largo de la vida.

— Estructuración racializada del trabajo mediante regímenes de salarios bajos y trabajo por contrato

Impuesto a los Mineros Extranjeros de 1850, Ley General de Minería de 1872 y Ley de Extranjeros de 1885

A través de impuestos discriminatorios, sistemas de contratistas y estructuras salariales, las políticas públicas y las prácticas empresariales redujeron los ingresos de los trabajadores latinos mientras canalizaban las ganancias hacia corporaciones y gobiernos locales. Esta transferencia bloqueó la propiedad de activos y dejó a muchos trabajadores atrapados en deudas. (Ver página 57 para aprender más)

— Exclusión legal de los derechos laborales

Ley Nacional de Relaciones Laborales de 1935 (NLRA) y Ley de Normas Laborales Justas de 1938 (FLSA)

Al excluir a los trabajadores agrícolas y domésticos de las protecciones laborales fundamentales, las leyes laborales federales dejaron a muchos trabajadores latinos y afroamericanos sin estándares de salario mínimo, protecciones de horas extra ni derechos de negociación colectiva. Estas exclusiones redujeron los salarios durante generaciones y limitaron las oportunidades para ahorrar, invertir y construir riqueza. (Ver página 61 para aprender más)

-3% DISMINUCIÓN PORCENTUAL EN LA TASA DE SINDICALIZACIÓN LATINA (2013-2022)

8.8% PROPORCIÓN DE TRABAJADORES LATINOS SINDICALIZADOS, 2022

Fuente: Frank Manzo IC and Robert Bruno, The Effects of "Right-to-Work" Regulations on Worker Earnings, Union Membership, and Labor Force Participation Across the United States (Illinois Economics Policy Institute, Project for Middle Class Renewal at University of Illinois Urbana-Champaign, September 2023), [disponible online](#).

— Inversión pública racializada en el desarrollo de la fuerza laboral y la formación de riqueza

Programas de préstamos 7(a) y 504 de la Small Business Administration (SBA)

Debido a que estos programas dependen de que los bancos aprueben los préstamos, los empresarios latinos han recibido históricamente una proporción desproporcionadamente baja del crédito respaldado por el gobierno federal. El acceso limitado al financiamiento institucional obliga a muchos empresarios a depender de ahorros personales o préstamos informales, lo que aumenta el riesgo y ralentiza el crecimiento y éxito de sus negocios. (Ver página 68 para aprender más)

EXCLUSIÓN DE BENEFICIOS PÚBLICOS Y DE LA RED DE PROTECCIÓN SOCIAL: Profundizó las pérdidas durante las crisis económicas, obligando a las familias a agotar sus ahorros o asumir deudas de alto costo.

— Estatus migratorio y requisitos de documentación para acceder a beneficios

Programas de ayuda durante la Gran Depresión y reglas de elegibilidad del New Deal (década de 1930)

Durante la Gran Depresión, las reglas de elegibilidad para los programas de ayuda con frecuencia excluyeron a familias mexicanas y otras familias latinas debido a requisitos de ciudadanía y residencia local. Sin acceso a apoyo económico, muchas familias sufrieron pérdidas severas de ingresos, inseguridad alimentaria y desplazamiento forzado, lo que aumentó la pobreza y limitó la capacidad de construir o preservar riqueza a lo largo de generaciones. (Ver página 82 para aprender más)

— Respuesta a crisis y exclusión latina de la red de protección social

COVID-19 y la Ley CARES

Las políticas de ayuda durante la pandemia de COVID-19 excluyeron a muchos hogares con estatus migratorio mixto de los pagos de estímulo al exigir números de Seguro Social, incluso cuando algunos miembros de la familia eran ciudadanos estadounidenses y contribuyentes. Al mismo tiempo, los trabajadores latinos tenían mayor probabilidad de estar empleados en trabajos de primera línea con acceso limitado a licencias pagadas y protecciones de salud, lo que generó mayores pérdidas de ingresos e inestabilidad financiera durante la crisis. (Ver página 86 para aprender más)

Los hogares latinos entraron y salieron de la pandemia con menos amortiguadores financieros, lo que refleja el acceso desigual al apoyo económico durante momentos de crisis.

Cambio en la riqueza promedio de los hogares durante la recuperación posterior al COVID-19

Hogares	2019	2021
Blancos	\$800	\$4,700
Negros	-\$10,100	-\$4,000
Latinos	-\$1,100	\$0
Asiáticos	\$2,900	\$8,900

Nota: Los hogares se clasifican según su riqueza dentro de cada grupo racial y étnico y se dividen en cuatro grupos (cuartiles). Los hogares "más pobres" se ubican en el 25 % inferior. Fuente: Rakesh Kochhar y Mohamad Moslimani, "Wealth Surged in the Pandemic, but Debt Endures for Poorer Black and Hispanic Families," Pew Research Center, 4 de diciembre de 2023, disponible en línea.

SEGREGACIÓN EDUCATIVA Y BARRERAS DE ACCESO: Limitó el crecimiento de ingresos, incluso para graduados universitarios latinos.

— Desinversión federal en educación bilingüe y acceso desigual a la educación K-12

Ley No Child Left Behind (NCLB) de 2001

Los cambios en la política de educación bilingüe bajo NCLB redujeron la rendición de cuentas para apoyar eficazmente a los estudiantes que aprenden inglés. El apoyo lingüístico limitado y los recursos escolares desiguales restringieron el logro educativo y el acceso a carreras mejor remuneradas, frenando la movilidad ascendente y profundizando la desigualdad racial de riqueza a largo plazo. (Ver Página 99 para aprender más)

La educación aumenta los ingresos de los latinos —\$70,500 para quienes tienen licenciatura frente a \$41,400 para graduados de secundaria en 2023— pero estos retornos siguen siendo menores que los de otros grupos raciales.

Ingreso anual promedio de adultos (18+), por raza, origen étnico y nivel educativo, 2023

Hogares	Graduado de Secundaria	Licenciatura
Blancos	\$51,200	\$91,430
Negros	\$40,190	\$71,390
Latinos	\$41,420	\$70,500
Asiaticos	\$43,740	\$93,540

Fuente: CPS Historical Time Series Tables, "Table A-3. Mean Earnings of Workers 18 Years and Over, by Educational Attainment, Race, Hispanic Origin, and Sex: 1975–2021", [disponible en línea](#).

— Barreras discriminatorias y financieras para el acceso a la educación superior

Ley de Educación Superior (HEA) de 1965

A medida que el financiamiento público disminuyó, una mayor proporción de los costos se trasladó a los estudiantes mediante préstamos y tarifas. Los estudiantes latinos, que con frecuencia ingresaban a la universidad con menor riqueza familiar, se volvieron más dependientes de la deuda, retrasando la compra de vivienda, reduciendo el ahorro y limitando la acumulación de riqueza a largo plazo. (Ver Página 102 para aprender más)

Estos cinco sistemas de políticas se han acumulado con el tiempo, produciendo las disparidades de riqueza que hoy moldean a las familias latinas y, cada vez más, el futuro económico de Estados Unidos.

Las comunidades latinas son el segmento más joven y de mayor crecimiento de la fuerza laboral de Estados Unidos. Cerrar la brecha de riqueza latina es esencial para la estabilidad económica a largo plazo del país.

POLÍTICAS MIGRATORIAS RESTRICTIVAS Y RELACIONES EXTERIORES

- Priorizar la aplicación de las leyes migratorias frente a amenazas graves, y no contra comunidades enteras.
- Crear vías hacia el estatus legal para residentes indocumentados de larga duración.
- Expandir los canales de inmigración legal para responder a necesidades económicas y familiares.
- Proteger a los trabajadores temporales con salarios justos, protecciones laborales y oportunidades de estatus permanente.

PÉRDIDA DE TIERRAS Y BARRERAS PARA LA PROPIEDAD DE VIVIENDA

- Expandir opciones de alquiler asequible y acceso a la compra de vivienda por primera vez.
- Aumentar el acceso a crédito hipotecario justo, asistencia para el pago inicial y asesoría.
- Proteger la propiedad de vivienda latina existente mediante alivio en impuestos a la propiedad, apoyo a propiedades hereditarias y valoraciones justas.
- Garantizar que los programas de recuperación y rehabilitación de vivienda sean equitativos, especialmente después de desastres.

SALARIOS INJUSTOS Y DISCRIMINACIÓN LABORAL

- Aumentar y hacer cumplir el salario mínimo en sectores de bajos salarios.
- Cerrar vacíos legales en la subcontratación y responsabilizar a los empleadores.
- Ampliar protecciones laborales, derechos de negociación colectiva y acceso a sindicatos.
- Financiar la aplicación de leyes laborales para prevenir robo de salarios, violaciones de trabajo infantil y represalias.
- Apoyar a emprendedores inmigrantes con programas estatales de capital para pequeñas empresas.

EXCLUSIÓN DE BENEFICIOS PÚBLICOS Y DE LA RED DE PROTECCIÓN SOCIAL

- Restablecer beneficios, incluidos créditos fiscales, para niños en familias con estatus migratorio mixto.
- Separar el acceso a beneficios de la aplicación de leyes migratorias para reducir efectos disuasivos.
- Garantizar que la ayuda de emergencia llegue a trabajadores y familias excluidas durante la crisis.
- Expandir el acceso al ahorro para la jubilación, incluidos auto-IRA, para trabajadores latinos y de bajos salarios.

SEGREGACIÓN EDUCATIVA Y BARRERAS DE ACCESO

- Desegregar y financiar plenamente las escuelas para que los estudiantes latinos tengan acceso igualitario a la preparación universitaria y a mayores ingresos a lo largo de la vida.
- Exigir rendición de cuentas a universidades con fines de lucro para evitar programas con alta deuda y bajo retorno que drenan la riqueza de hogares latinos.
- Cancelar deuda para estudiantes defraudados o que no completaron sus estudios, evitando que queden atrapados en deuda a largo plazo sin mejores perspectivas de ingresos.

UCLA LPPI

UCLA Latino Policy & Politics Institute

El UCLA Latino Policy and Politics Institute aborda los desafíos de política pública más urgentes que enfrentan los latinos y otras comunidades de color mediante investigación, defensa pública, movilización y desarrollo de liderazgo para ampliar oportunidades reales para todos los estadounidenses. Más información en <http://latino.ucla.edu/>.

UnidosUS

UNIDOSUS

UnidosUS es una organización sin fines de lucro y no partidista que funciona como la mayor organización de defensa de los derechos civiles de los hispanos en Estados Unidos. Desde 1968 ha desafiado las barreras sociales, económicas y políticas que afectan a los latinos mediante una combinación única de investigación experta, incidencia, programas y una red de más de 300 organizaciones comunitarias afiliadas en Estados Unidos y Puerto Rico. Creemos en un Estados Unidos donde el progreso económico, político y social sea una realidad para todos los latinos, y colaboramos entre comunidades para lograrlo. Más información en unidosus.org.

Este complemento visual al informe completo fue elaborado por Ana Lua Martel, Gabriella Noemi Carmona, Mariah Bonilla y el Dr. Rodrigo Domínguez-Villegas, y diseñado por Maritza Hernández.



LEER EL INFORME COMPLETO

